

SFH

Compacter les boues d'usinage et les valoriser

Le traitement des boues d'usinage constitue un problème récurrent pour les entreprises mécaniciennes. Pour y remédier, SFH a conçu des presses capables de les compacter. Les produits sont ensuite valorisés en fonderie ou en aciérie.

Que faire des boues d'usinage ? La solution, SFH l'a présentée au salon « Industrie » qui s'est tenu à Lyon du 5 au 8 avril 2011. L'entreprise commercialise, en effet, une gamme de presses allant de 20 à 300 tonnes, capables de traiter ce type de boues. Les machines permettent aussi de réutiliser les fluides de coupe et de réduire ainsi la quantité d'effluents à traiter en externe. Quant aux boues, après compactage, elles peuvent devenir une matière première valorisable en aciérie. La gestion des déchets génère ainsi un gain financier au lieu d'entraîner une dépense.

Un co-développement SFH - Cetim

« À la demande de nos clients, nous produisons depuis plusieurs années des machines pour revaloriser les liquides de coupe, explique Yves Marnas, p.d.-g de SFH. Nous avons voulu aller plus loin en compactant les boues elles-mêmes. »

Concevoir cette presse a posé des problèmes complexes.

D'où un rapprochement avec le Cetim, qui travaille sur le traitement des boues d'usinage depuis une quinzaine d'années. « Nous voulions aboutir à une solution pérenne, mais nous avions besoin d'aide en matière de législation, d'écoconception, de communication, etc. », énumère Yves Marnas. L'association de SFH avec le Cetim s'est montrée efficace. Mise en place en avril 2010 sur la base d'une prestation éligible au crédit impôt-recherche complétée par un contrat de co-développement, elle a abouti à une machine fonctionnelle moins d'un an après.

Au cours des études, deux brevets ont été pris par SFH. Principale avancée technique, les boues considérées



auparavant comme non compactables peuvent désormais être compactées.

Des solutions adaptées

« Nous mettons en place des essais avec différentes professions de la mécanique. Ce que nous proposons aujourd'hui, souligne Yves Marnas, c'est un ensemble d'éléments plutôt qu'une machine, afin que chaque client puisse disposer de la solution la plus adaptée à sa situation personnelle. »

L'atout Cetim

Avec le co-développement, le Cetim s'engage aux côtés d'une PME pour l'aider à concevoir et développer un produit innovant en rémunérant sa prestation sur des royalties perçues lors de la commercialisation du produit. Un partage des risques qui soulage la trésorerie de la PME pendant la phase de développement.



NOTRE CLIENT

Raison sociale
SFH

Activité
Spécialiste de l'hydraulique de puissance, SFH a développé une gamme de presses à compacter les copeaux et les boues d'usinage. Elle propose des lignes complètes de traitement de copeaux (essorage, broyage, compactage) avec la régénération des liquides de coupe

C.A. 2010
4,5 millions d'Euro

Effectif
30 personnes